

№1 Том 11
2023

Фармакоэкономика
теория и практика

ФФВ

Pharmacoeconomics
theory and practice

№1 Volume 11
2023

- ❑ ОЦЕНКА ДОСТУПНОСТИ ПСИХОТРОПНЫХ СРЕДСТВ В КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ
- ❑ ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АПТЕЧНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ
- ❑ АНАЛИЗ ВРАЧЕБНЫХ ПРЕДПОЧТЕНИЙ В ЛЕЧЕНИИ АЛЛЕРГИЧЕСКИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ БЕЗРЕЦЕПТУРНОГО ОТПУСКА

ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АПТЕЧНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

DOI: <https://doi.org/10.30809/phe.1.2023.2>

Все авторы прочитали и утвердили окончательный вариант рукописи

Да ✓

Автор 1: КОСЯКОВА Наталья Владимировна

Доктор фармацевтических наук, доцент.
ФГБОУ ВО «Ростовский государственный медицинский университет»
Заведующая кафедрой управления и экономики фармации, фармацевтической технологии. Телефон: +7 918 554 6235
E-mail: kosyakova.nata@mail.ru
SPIN-код: 9019-7137
ORCID: 0009-0000-7465-5171

Вклад в статью: планирование и руководство исследованием, обработка полученных результатов, участие в описании и анализе полученных результатов, участие в написании рукописи и окончательном утверждении ее для публикации.

Автор 2: АНТОНЕНКО Ирина Васильевна

ФГБОУ ВО «Ростовский государственный медицинский университет».
Ассистент кафедры управления и экономики фармации, фармацевтической технологии.
Телефон: +7 928 276 656
E-mail: iantonenko2016@gmail.com
ORCID: 0009-0009-6525-9359

Вклад в статью: разработка концепции и дизайна исследования, проверка критически важного интеллектуального содержания, окончательное утверждение для публикации рукописи.

Автор 3: РЯШНИЛО Сергей Сергеевич

ФГБОУ ВО «Ростовский государственный медицинский университет». Студент.
Телефон: +7 951 824 1455
E-mail: ryashnilo@list.ru
ORCID: 0009-0001-1725-3886

Вклад в статью: сбор данных, анализ и интерпретация полученных данных.

ЦЕЛЬ ИССЛЕДОВАНИЯ: Проведение организационно-экономической оценки деятельности аптечной организации (аптечного пункта) г. Ростов-на-Дону и выявление проблемных моментов в деятельности.

МАТЕРИАЛЫ И МЕТОДЫ: При проведении исследования использованы показатели работы за 2021г и 2022г., данные бухгалтерского учета в программе 1С: Розница 8. Аптека, накладные от поставщиков на поступившие товарно-материальные ценности, отчетные данные о реализации товаров и фактических остатках. Используются экономико-математические методы: структурно-логический, сравнительный, графический анализы, метод группировки.

РЕЗУЛЬТАТЫ

Преобразования в фармацевтической отрасли, социальные изменения среди потребителей товаров аптечного ассортимента усиливают конкуренцию между аптечными организациями, и вызывают необходимость определения причинно-следственных связей между экономическими процессами и итогом деятельности. Выявление причинно-следственных

Проведено изучение основных экономических процессов деятельности аптечной организации, на основе которых получены количественные показатели. Показано, что в структуре товарно-материальных ценностей преобладают лекарственные препараты и медицинские изделия. Сравнительный анализ установил снижение розничного товарооборота на 36,7%, уменьшению реализованного дохода с 19,7% до 17,8% и увеличению на 7,7% расходов за тот же период. Уровень торговой наценки на товар составил в 2021 году 20,96%, а в 2022 году уже 18,68%. Отмечается снижение наценки на медицинские изделия, шовный материал и специализированное питание. Сложившаяся ситуация способствовала формированию убытка от реализации в 2022 году.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: Аптечная организация (аптечный пункт), товарооборот, рентабельность, ассортимент, конкурентоспособность, организационно-экономический анализ, Ростов-на-Дону.

связей позволяет раскрыть сущность экономических явлений и процессов и на этой основе дать правильную оценку достигнутых результатов, выявить резервы повышения эффективной деятельности. А полученные результаты анализа хозяйственно-экономической деятельности являются основанием для руководителя при принятии взвешенных и результативных управленческих решений [1, 2, 3, 4].

Деятельность аптечной организации связана не только с обеспечением населения лекарственными средствами и товарами аптечного ассортимента, но и являясь торговой (коммерческой) организацией, преследует определенную выгоду и получение прибыли.

Для изучения результативности финансово-хозяйственной деятельности аптечной организации (аптечного киоска) нами проведена организационно-экономическая оценка деятельности аптечного пункта г. Ростов-на-Дону с целью выявления проблемных моментов в деятельности.

Организационно-экономический анализ деятельности аптечной организации (аптечного киоска) г. Ростов-на-Дону проведен за период 2021–2022гг., источником информации служили данные оперативного и бухгалтерского учета, результаты представлены в таблице 1.

Таблица 1. Сравнительный анализ результатов деятельности аптечной организации за период 2020–2022 годы

Table 1. Comparative analysis of the performance of a pharmacy organization for the period 2020–2022

Показатели	2021 год	2022 год	Изменения +/-
Реализация в розничных ценах, тыс. руб., %	15457,3	9777,4	-5679,9 - 36,7%
Реализованная наценка (доход), тыс. руб.	3043,0	1740,0	- 1303,0
Реализованная наценка (доход), %	19,7	17,8	- 1,9
Расходы, тыс. руб.	2081,3	2070,2	- 11,1
%	13,5	21,2	+ 7,7
Балансовая прибыль/убыток тыс. руб.	961,7	- 330,2	
%	6,2	- 3,4	

За анализируемый период произошло снижение розничного товарооборота на 5679,9 тысяч рублей, что соответствует 36,7%. Снижение товарооборота привело к уменьшению реализованного дохода с 19,7% до 17,8%. Расходы аптечной организации (аптечного киоска) за анализируемый период имели тенденцию незначительного снижения (-11,1 тысяч рублей), однако при соотношении сумм затрат с розничным товарооборотом, отмечается существенный рост этого показателя на 7,7%. В 2021 году аптечная организация являлась прибыльным предприятием, уровень ее рентабельности составлял 6,2%, т.е. величина прибыли составляла 6,2 рубля со 100 рублей реализованного товара. Однако в 2022 году из-за снижения товарооборота и недополучения реализованной наценки, аптечная организация получила убыток в размере 330,2 тысяч рублей

Выявленное снижение товарооборота способствовало расширению проводимого сравнительного анализа. Учитывая, что на товарооборот оказывают влияние многие факторы, нами была проведена оценка структуры закупаемого товара аптечного ассортимента и динамика среднего уровня торговой наценки в разрезе основных групп товаров.

На основании накладных на поступившие товарно-материальные ценности, был проведен перенос данных по группам товара, стоимости. Учитывая тот факт, что аптечная организация (аптечный киоск) расположены вблизи медицинской организации, нами были установлены следующие группы товаров: лекарственные препараты, медицинские изделия, перевязочный материал, питание (детское и диабетическое), шовный материал. Результаты представлены в таблице 2.

В результате проведенного сравнительного анализа отмечаются структурные сдвиги в количестве закупаемых торговых позиций. Так их общее количество в 2021 году составляло 1472 торговых позиции, в 2022 году произошло сокращение ассортимента до 924 позиции. Снижено число товарных позиций по всех анализируемых группах, так товарные позиции лекарственных препаратов уменьшились на 374 позиции, а медицинские изделия на 102 позиции. Близкое территориальное расположение к клинике Ростовского медицинского университета способствует наличию в ассортименте шовного материала, товарная позиция которого была увеличена. На наш взгляд, снижение товарной номенклатуры

за счет уменьшения в ассортименте реализуемых товаров лекарственных препаратов, является отрицательным моментом и способствует понижению доходности и конкурентоспособности аптечной организации (аптечного пункта). Кроме этого, для повышения рентабельности необходимо расширить ассортимент лекарственных препаратов, увеличив товарные позиции препаратов безрецептурного отпуска.

Набольший удельный вес в объеме закупок занимают лекарственные препараты и медицинские изделия, в анализируемый период отмечается снижение доли лекарственных препаратов на 6,55%, при этом имеется рост удельного веса на 5,04% медицинских изделий и незначительное увеличение группы перевязочных материалов.

Изменение структуры закупаемых товаров отражается на уровне дохода аптечной организации (аптечного пункта). Результаты изучения динамики уровня дохода (торговая наценка) по группам товаров аптечного ассортимента представлены на рисунке 1.

Средний уровень дохода аптечной организации (аптечного пункта) в 2021 году составил 20,96%, а к концу 2022 году этот показатель снизился на 2,28% и составил 18,68%. Графический анализ наглядно показывает структурные сдвиги увеличения уровня торговой наценки по таким группам товарного ассортимента, как лекарственные препараты и перевязочный материал, а по остальным группам отмечается снижение уровня дохода. Действующее Постановление по тарифам в Ростовской области [5] законодательно позволяет субъекту розничной торговли производить розничные наценки в зависимости от стоимости лекарственного препарата от 13% до 25% к фактической отпускной цене производителя, в связи с этим имеется еще незначительный резерв повышения уровня торговой надбавки, и как следствие, это будет способствовать повышению дохода аптечной организации.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ: Изучение количественных характеристик экономических процессов аптечной организации (аптечного пункта) показали снижение розничного товарооборота на 36,7%, уменьшение реализованного дохода с 19,7% до 17,8% и увеличение на 7,7% расходов за тот же период. Сложившаяся ситуация способствовала формированию убытка от реализации в 2022 году. Изучение структуры закупки показало преимущество в товарно-материальных ценностях лекарствен-

ОСНОВНЫЕ МОМЕНТЫ

Что уже известно об этой теме?

1. Получение доходов является важнейшей функцией любого предприятия, в том числе и для аптечных организаций.
2. Оптимальным методом для оценки эффективности ведения экономической деятельности предприятия является организационно-экономический анализ.
3. Наиболее доступным и репрезентативным источником информации о экономической деятельности аптечной организации являются данные бухгалтерского учета.

Что нового дает статья?

1. Проведена оценка структуры закупаемого товара аптечного ассортимента и динамика среднего уровня торговой наценки в разрезе основных групп товаров.
2. Установлено, что изменение структуры закупаемых товаров отражается на уровне дохода аптечной организации (аптечного пункта).

Как это может повлиять на клиническую практику в обозримом будущем?

1. Расширение ассортимента лекарственных препаратов, увеличение товарных позиций препаратов безрецептурного отпуска необходимо для повышения рентабельности.
2. Использование резерва повышения уровня торговой надбавки будет способствовать повышению дохода аптечной организации.

Таблица 2. Динамика и структура закупки товаров за период 2021-2022гг.
Table 2. Dynamics and structure of the purchase of goods for the period 2021-2022

Показатели	Количество товарных позиций, кол-во		Изменения, кол-во	Удельный вес в объеме закупки, %		Изменения, кол-во
	2021г.	2022г.		2021г.	2022г.	
Лекарственные препараты	1046	672	-374	42,85	36,30	-6,55
Мед. Изделия	283	181	-102	46,52	51,56	+5,04
Перевязочный материал	55	43	-12	3,08	3,85	+0,77
Питание, детское и диабетическое	78	15	-63	2,10	3,61	-1,51
Шовный материал	12	13	+1	5,45	4,67	-0,78
Итого	1474	924	-550			

HIGHLIGHTS

What is already known about this subject?

1. Getting income is the most important function of any company, including pharmacy organizations.
2. The optimal method for evaluating the effectiveness of the economic activity of an enterprise is organizational and economic analysis.
3. The most accessible and representative source of information about the economic activity of a pharmacy organization is accounting data.

What are the new findings?

1. The structure of the purchased goods of the pharmacy assortment and the dynamics of the average level of the trade margin in the context of the main groups of goods were assessed.
2. It has been established that a change in the structure of purchased goods is reflected in the level of income of a pharmacy organization (pharmacy point).

How might it impact the clinical practice in the foreseeable future?

1. Expansion of the range of medicines, an increase in the commodity positions of over-the-counter drugs is necessary to increase profitability.
2. The use of the reserve for increasing the level of trade allowance will help increase the income of the pharmacy organization.

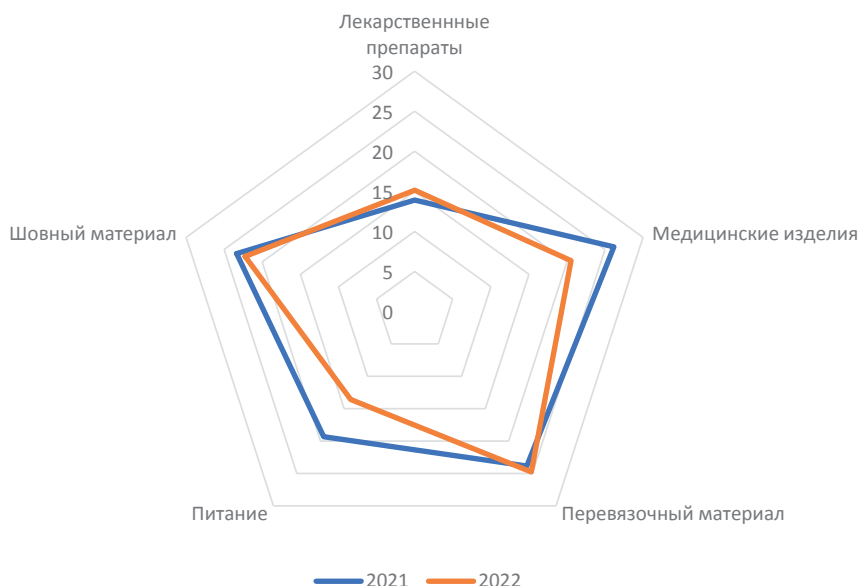


Рисунок 1. Динамика уровня торговой наценки в разрезе групп товаров аптечного ассортимента
Figure 1. Dynamics of the level of trade margins in the context of groups of goods of the pharmacy assortment

ных препаратов и медицинских изделий. Уровень торговой наценки на товар составил в 2021 году 20,96%, а в 2022 году уже 18,68%, отмечается снижение наценки на медицинские изделия, шовный материал и специализированное питание.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Управление и экономика фармации. Анализ финансово-хозяйственной деятельности фармацевтической организации [Электронный ресурс] : учебное пособие / Л. Г. Киселева ; Пермский государственный национальный исследовательский университет. – Электронные данные. – Пермь, 2021. – 3,20 Мб ; 127 с. – Режим доступа: <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/uchebnieposobiya/kiseleva-upravlenie-i-ekonomika-farmacii-chast-1.pdf>. – Заглавие с экрана. (дата обращения: 27.03.2023) // Управление и экономика фармации. Анализ финансово-хозяйственной деятельности фармацевтической организации [Электронный ресурс] : учебное пособие / Л. Г. Киселева ; Пермский государственный национальный исследовательский университет. – Электронные данные. – Пермь, 2021. – 3,20 Мб ; 127 с. – Access mode: <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/uchebnieposobiya/kiseleva-upravlenie-i-ekonomika-farmacii-chast-1.pdf>. – Zaglavie s ekrana. (Date of access: 27.03.2023)
2. Петрова О.С. Анализ деятельности аптечных организаций // Beneficium. 2018. №3 (28). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-deyatelnosti-aptechnyh-organizatsiy> (дата обращения: 27.03.2023). // Petrova O.S. Analiz deyatel'nosti aptechnyh organizacij // Beneficium. 2018. №3 (28). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-deyatelnosti-aptechnyh-organizatsiy> (Date of access: 27.03.2023)
3. Дмитришак М.В. Экономический анализ в деятельности аптечной организации. критерии финансовой стабильности // Здравоохранение Югры: опыт и инновации. 2020. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskij-analiz-v-deyatelnosti-aptechnoy-organizatsii-kriterii-finansovoy-stabilnosti> (дата обращения: 27.03.2023).

// Dmitrishak M.V. Ekonomicheskij analiz v deyatel'nosti aptechnoj organizatsii. kriterii finansovoy stabil'nosti // Zdravoohranenie YUgry: opyt i innovacii. 2020. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskij-analiz-v-deyatelnosti-aptechnoy-organizatsii-kriterii-finansovoy-stabilnosti> (Date of access: 27.03.2023)

4. Рустамова С.Д., Нефедова С.В. Оперативный экономический анализ: сущность, преимущества и недостатки / С. Д. Рустамова, С. В. Нефедова // Вестник Тульского филиала Финуниверситета. – 2018. – № 1. – С. 470–472. – EDN XYFHJJ. Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=35541491> (дата обращения: 27.03.2023) // Rustamova S.D., Nefedova S.V. Operativnyj ekonomicheskij analiz: sushchnost', preimushchestva i nedostatki / S. D. Rustamova, S. V. Nefedova // Vestnik Tul'skogo filiala Finuniversiteta. – 2018. – № 1. – S. 470–472. – EDN XYFHJJ. Access mode: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=35541491> (Date of access: 27.03.2023)
5. Об утверждении предельных размеров оптовых надбавок и предельных размеров розничных надбавок к фактическим отпускным ценам, установленным производителями лекарственных препаратов, на лекарственные препараты, включенные в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов.- Постановление Региональной службы по тарифам Ростовской области от 28 сентября 2021 года N 47/1. Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/577916452> (дата обращения: 27.03.2023) // Ob utverzhdenii predel'nyh razmerov optovyh nadbavok i predel'nyh razmerov roznichnyh nadbavok k fakticheskim otpusknyim cenam, ustanovlennym proizvoditeliyami lekarstvennyh preparatov, na lekarstvennye preparaty, vkluchennyye v perechen' zhizненно neobhodimyyh i vazhnejshih lekarstvennyh preparatov.- Postanovlenie Regional'noj sluzhby po tarifam Rostovskoj oblasti ot 28 sentyabrya 2021 goda N 47/1 Access mode: <https://docs.cntd.ru/document/577916452> (Date of access: 27.03.2023)

ORGANIZATIONAL AND ECONOMIC APPROACH TO IMPROVING THE EFFICIENCY OF A PHARMACY ORGANIZATION

Annotation: The study of the main economic processes of the pharmacy organization was carried out and quantitative indicators were obtained. The structure of inventory items is dominated by medicines and medical devices. Benchmarking found a 36.7% decrease in retail turnover, a decrease in realized income from 19.7% to 17.8% and an increase of 7.7% in expenses over the same period. The level of the trade margin on goods amounted to in 2021. 20.96%, and in 2022. already 18.68%, there is a decrease in the margin on medical devices, suture material and specialized nutrition. The current situation contributed to the formation of a loss from sales in 2022.

KEYWORDS: pharmacy organization, turnover, profitability, assortment, competitiveness, organizational and economic analysis, Rostov-on-Don.

All authors have read and approved the final version of the manuscript
Yes ✓

Author 1: KOSYAKOVA Natalya Vladimirovna

Doctor of Pharmaceutical Sciences, Associate Professor.
Rostov State Medical University of the Ministry of Health of the Russian Federation.

Head of the Department of Management and Economics of Pharmacy, Pharmaceutical Technology.

Telephone: +7 918 554 6235

E-mail: kosyakova.nata@mail.ru

SPIN code: 9019-7137

ORCID: 0009-0000-7465-5171

Contributions to the article: planning and management of the study, processing of the results, participation in the description and analysis of the results, participation in the writing of the manuscript and its final approval for publication.

Author 2: ANTONENKO Irina Vasilyevna

Rostov State Medical University of the Ministry of Health of the Russian Federation. Assistant of Department of Management and Economics of Pharmacy, Pharmaceutical Technology.

Telephone: +7 928 276 656

E-mail: iantonenko2016@gmail.com

ORCID: 0009-0009-6525-9359

Contributions to the article: development of the concept and design of the study, verification of critical intellectual content, final approval for publication of the manuscript.

Author 3: RYASHNILO Sergey Sergeevich

Rostov State Medical University of the Ministry of Health of the Russian Federation. Student.

Telephone: +7 951 824 1455

E-mail: ryashnilo@list.ru

ORCID: 0009-0001-1725-3886

Contributions to the article: data collection, analysis and interpretation of the obtained data

Финансирование нет ✓
Ограничения нет ✓
Благодарности нет ✓
Конфликт интересов нет ✓
Согласие пациентов на публикацию (только для клинических исследований) Не требуется ✓
Одобрение этического комитета Не требуется ✓
Происхождение статьи и рецензирование
Журнал не заказывал статью; внешнее рецензирование
Дата получения статьи редакцией журнала 03.04.2023
Дата получения рецензий от двух рецензентов 20.04.2023
Дата получения исправленного варианта 02.05.2023
Дата принятия в печать статьи 03.05.2023

Funding no ✓
Restrictions (if any) no ✓
Acknowledgements no ✓
Conflict of interests no ✓
Patient consent for publication
Not required ✓
Ethics approval Not required ✓
Provenance and peer review
Not commissioned; externally peer reviewed.
Date of receipt of the article by the editors of the journal 03.04.2023
Date of receipt of reviews from two reviewers 20.04.2023
Date of receipt of the corrected version 02.05.2023
Date of acceptance for publication of the article 03.05.2023